



# RISE with SAP

oder „Vertrauen ist gut, Kontrolle ist besser!“

TIMETOACT Software & Consulting GmbH  
&  
HONICO Systems GmbH

# Michael Bohlen

- Als Director für Performance Strategy ist Michael bei TIMETOACT Group für IT Asset Management (ITAM), inkl. Software Asset Management (SAM) verantwortlich. Weitere Themenfelder sind Geschäftsentwicklung und Organisationsdesign.
- Kompetenzfelder:
  - 30+ Erfahrung IT- & Projekt-Management
  - 15+ Jahre Erfahrung in IT Asset Management (ITAM)
  - Fokus auf strategische Entwicklung und (Kosten-) Optimierung von (IT-/SAM-)Organisationen (inkl. Prozesse, Governance), IT Beschaffung, IT-/SAM-Tools, (Multi-) Projekt- & Servicemanagement
  - Lizenzierungsexpertise in Microsoft, SAP, Adobe
  - PRINCE2 & ITIL Foundation
  - Professional Scrum Master & Product Owner
  - CSAM Certified Software Asset Manager (IAITAM)
  - ITAM Forum Mitglied



# We care. We drive. We deliver.



Wir modernisieren und integrieren IT-Anwendungen für den gehobenen Mittelstand, Konzerne und öffentliche Einrichtungen, um deren Agilität, Effizienz und Transparenz zu steigern.

Darüber hinaus gestalten und implementieren wir digitale Business Modelle und eröffnen innovativen Kunden damit neue Marktchancen.

Wir vernetzen die eigene Kompetenz mit Partnern und führenden Herstellern, um passgenaue Lösungen für Kunden zu entwickeln.

Zur TIMETOACT GROUP gehören die IT-Unternehmen ARS, catworkx, CLOUDPILOTS, IPG, novaCapta, PKS, synaigy, Target, TIMETOACT, Walldorf Consulting und X-INTEGRATE.

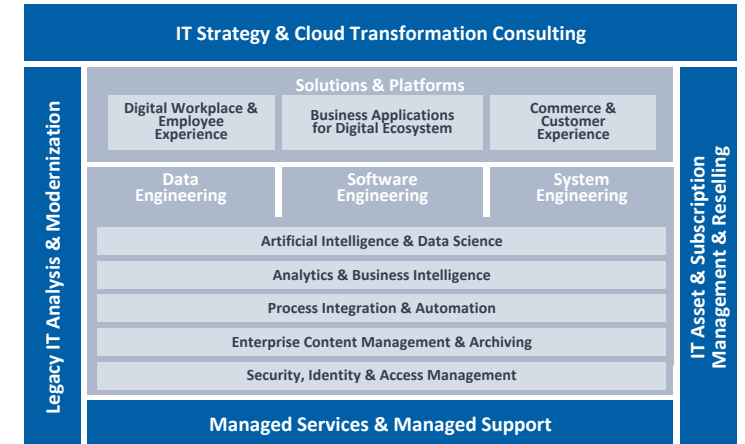
Information zu unseren ITAM-Services: <https://timetoact-group.com/details/mit-it-asset-management-kosten-senken>

**Über 1000 Kunden:**

**Unsere Top Tier Partner:**

**small enough to care  
BIG ENOUGH TO DELIVER**

## Driving Digital Business Models:



# HONICO Systems GmbH

HONICO hat es sich zur Mission gemacht, Ihre Tätigkeiten in der SAP-Basis zu erleichtern.

Mit 25 Jahren Erfahrung in **Business Workload Automation und Lizenzmanagement** übernehmen wir die **zentrale und systemübergreifende Steuerung und Verwaltung** Ihrer Aufgaben – in hybriden Umgebungen oder in der Cloud.

Als Experten für Automatisierung begleiten wir Sie mit intelligenten und kontinuierlichen Lösungen dabei, Ihren Weg in SAP S/4 erfolgreich zu gestalten.

HONICO Systems GmbH hat ihren Hauptsitz in Hamburg und Niederlassungen in Fulda, Dresden und der Schweiz.



## Kundenauszug



# Vertrauen ist gut, Kontrolle ist besser!



- Vertrauen in SAP, den RISE Services und der Wirtschaftlichkeit
  - Umfassendes Angebot
  - Helfende Hand der SAP zur reibungslose Transformation
  - Neuer „kundenfreundlicher“ Vertrag: ONE Offer, ONE Contract
  - Langfristiger Vertrag und Business Case



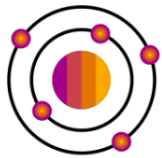
- Kontrolle<sup>1)</sup> vor, während und nach der Transformation
  - Seihen Sie vorbereitet vor Vertragsverhandlungen und Transformation
  - Definieren Sie die Baseline vor der Transformation
  - Steuern & Entscheiden Sie in allen Phasen mit
  - Überwachen Sie die Transformation...und darüber hinaus den Betrieb

1) Im Sinne vom Controlling: planen, steuern, regeln, lenken, überwachen

# Vertrauen in umfassendes Angebot

## An alles gedacht – das SAP Business Transformation as a Service

- RISE with SAP bietet vielen Unternehmen bei der Migration auf SAP S/4HANA einen großen Vorteil und unterstützt einen ganzheitlichen Ansatz für die Transformation geschäftskritischer Systeme



SAP S/4HANA CLOUD  
Deployment of choice

SAP S/4HANA Public Cloud  
Or  
SAP S/4HANA Private Cloud



TOOLS & SERVICES

### Embedded Services & Tools:

- Readiness Check
- Custom Code Migration App
- Learning Hub



SAP BUSINESS  
PROCESS INTELLIGENCE  
Discovery Reports

- Identify and implement business process improvements through process analysis
- **Process Discovery** opportunities through [Free Online One Time Report](#)
- Receive tailored Recommendation



SAP BUSINESS TECHNOLOGY  
PLATFORM  
Platform Services

### Cloud Platform Enterprise Agreement Credits (CPEA)

- **For Public Cloud:**  
min 2k annual credit value, max cap 16K, computed as 1% of annual net public cloud value
- **For Private Cloud:**  
min 4k annual credit value, max cap 16K, computed as 1% of annual net private cloud value



SAP BUSINESS NETWORK  
Starter Pack\*

### Ariba Network

- Included: 2,000 documents

### Asset Intelligence Network:

- Included: 200 equipment, 2 connections, and 10 partner portal invitees

### Logistics Business Network:

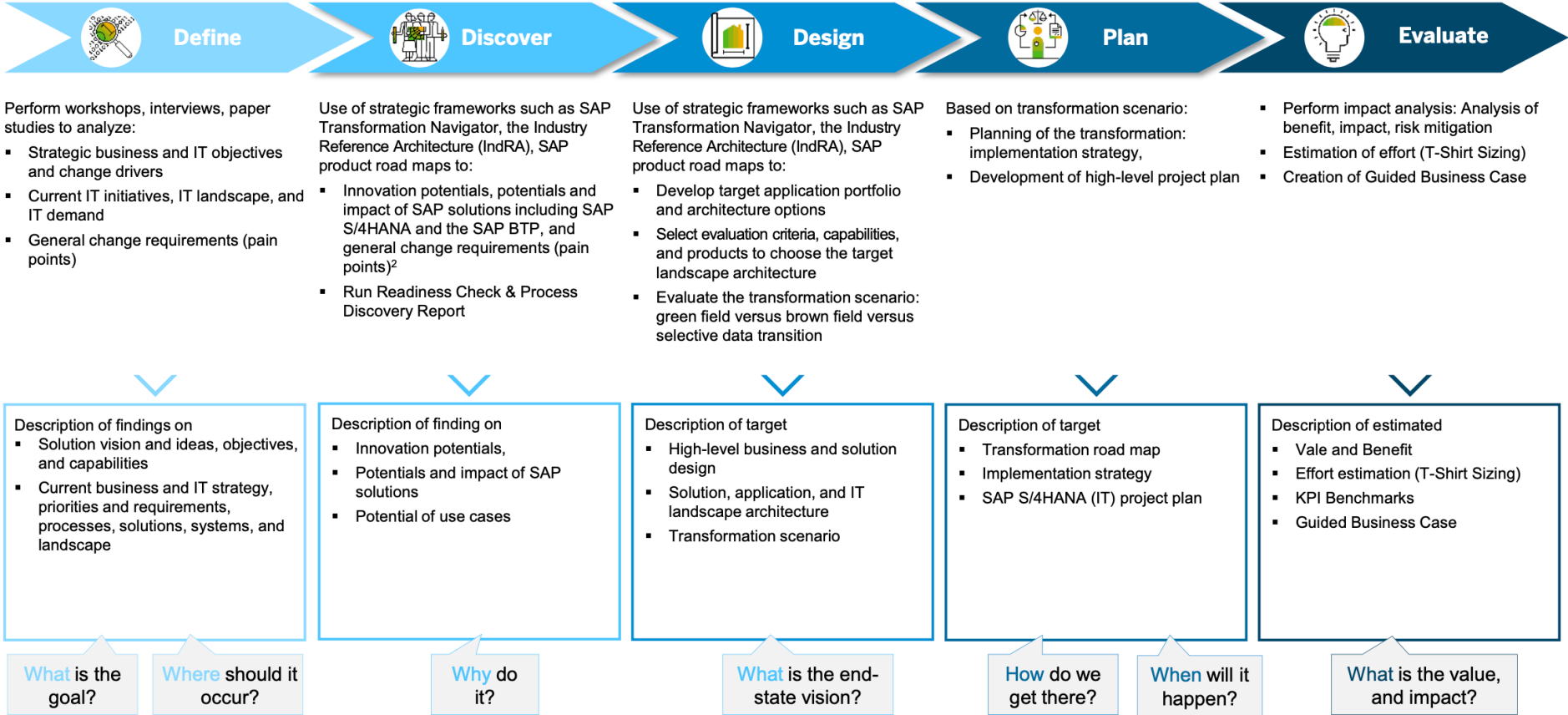
- Included: 1000 documents and either (a) 1 Logistics Service Provider and one digital forwarder or (b) 2 Logistics Service Providers

# Vertrauen in helfende Hand

## Intensive Begleitung durch SAP oder Partnern zur reibungslosen Transformation

➤ RISE with SAP umfasst zahlreiche Unterstützungsleistungen durch SAP

- Entwicklung eines Business Cases
- Evaluierung der Bestandssysteme
- Ableitung eines Projektplans für die technische Transformation
- Update und Migration der Systeme und Daten in die Cloud

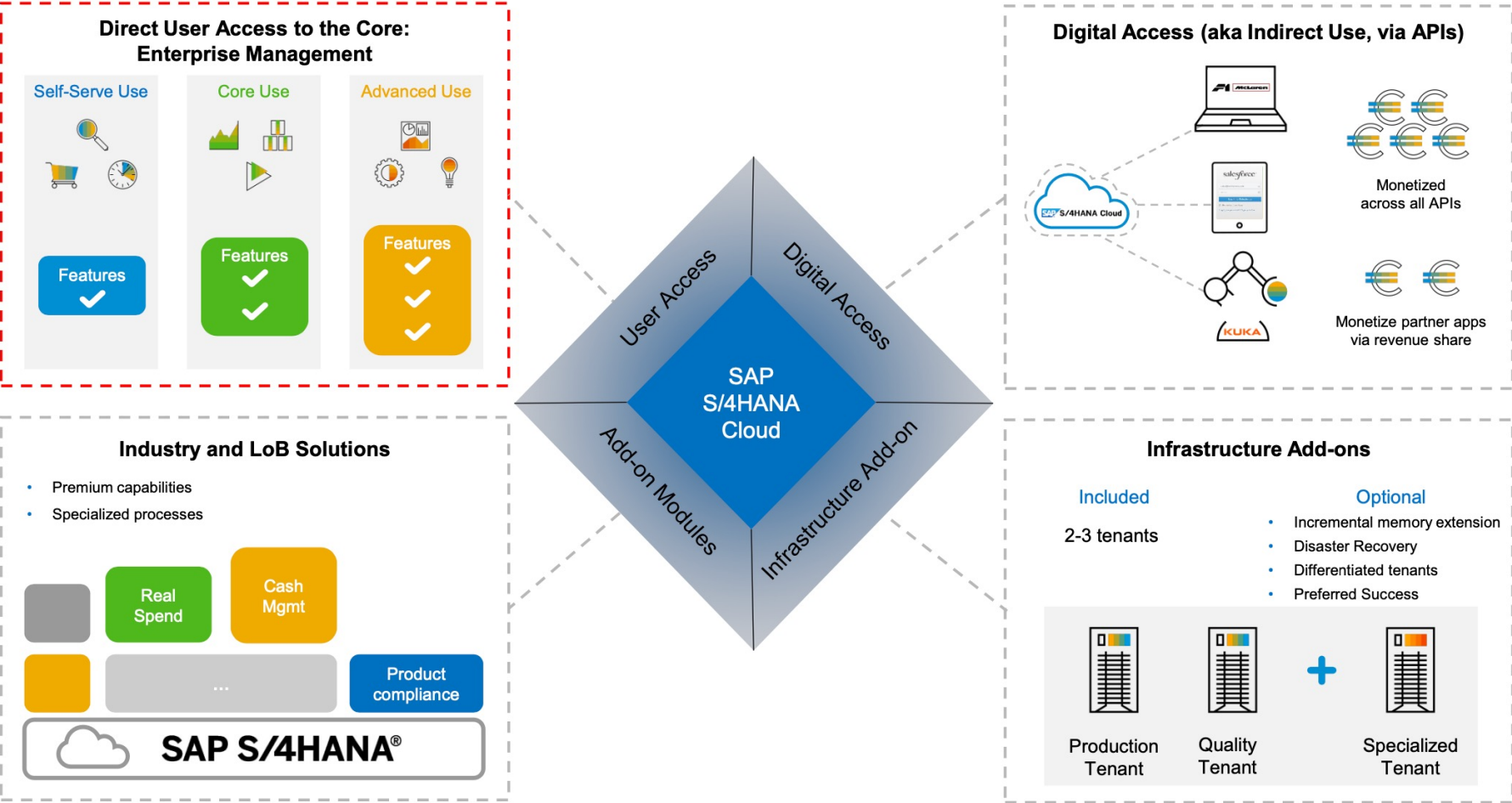


SAP Discovery Business Journey for RISE with SAP / © 2022 SAP SE

# Vertrauen in ONE Offer, ONE Contract

Lizenzen statt Subskriptionen ... ist doch egal!?

- Bei RISE with SAP wird der Lizenzvertrag auf ein Subskriptionsmodell umgestellt
- Full Use Equivalents (Advanced Use, Core Use, Self Service Use)
- Zwingend Digital Access für alle indirekten Verbindungen
- Industry und Line of Business (LoB) Solutions
- Infrastructure Add Ons



RISE with SAP S/4HANA Cloud – Licensing Overview / © 2021 SAP SE



# Vertrauen in neue User Metrik

## Einmal zur Generaldurchsicht – volle Transparenz gegenüber SAP

Die FUEs werden entsprechend der Berechtigung der User bewertet – Risiko der Überprovisionierung

	SAP S/4HANA Cloud for self-service use	SAP S/4HANA Cloud for core use	SAP S/4HANA Cloud for advanced use
<b>Asset Management</b>	Maintenance Execution	All	All
<b>Finance</b>	None	None	All
<b>HR</b>	Organizational Management* Time Sheet	Organizational Management* Time Sheet	All
<b>Manufacturing</b>	Material Requirements Planning Production Control Production Execution	All	All
<b>R&amp;D / Engineering</b>	None	All	All
<b>Sales</b>	None	All	All
<b>Service</b>	None	All	All
<b>Sourcing &amp; Procurement</b>	Self-Service Requisitioning	Self-Service Requisitioning	All
<b>Supply Chain</b>	Available to Promise Batch Management Delivery Management Goods Movements Handling Unit Management Physical Inventory Serial Number Management Transportation Management Warehouse Management Empties Management	All	All

RISE with SAP S/4HANA Cloud – Licensing Overview / © 2021 SAP SE

# Vertrauen in langfristigen Vertrag und Business Case

„Zu Risiken und Nebenwirkungen lesen Sie die Packungsbeilage ...“

- !! RISE with SAP-Verträge werden in der Regel über **5 Jahre** oder länger abgeschlossen. In dieser Zeit besteht Preisschutz, allerdings ist nach der initialen Laufzeit mit einer jährliche **Preisanpassung von bis zu 3,3% pro Jahr** zu rechnen. Diese Preissteigerung kann bereits im Initialvertrag geregelt sein.
- !! Nicht genutzte **Cloud Service Funds verfallen zum Ende eines Vertragsjahres**. Insb. im ersten Vertragsjahr ist eine vollständige Ausschöpfung der Cloud Service Funds auf Grund der mit der technischen Migration verbundenen Aufwände und einer in der Regel nur teilweisen Migration von SAP-Systemen auf S/4 HANA und in die Cloud eher unwahrscheinlich.
- !! Mit dem Übergang der Verantwortung für den SAP-Support an die SAP ist ein **Rückbau eigener SAP-Kompetenzen und Infrastruktur für den SAP Betrieb** nicht nur ein Nebeneffekt, sondern wesentlicher Bestandteil des Business Cases von RISE with SAP. Über die Laufzeit des Vertrags ergeben sich konsequenterweise immer stärkere **Abhängigkeiten zu SAP**. Ein System Exit wird durch die Verträge mit SAP nicht unterstützt.
- !! Die von SAP angebotenen **SLAs müssen nicht mit den Anforderungen eines Kunden übereinstimmen** und sind ggf. unzureichend. Die von SAP angebotenen Business Continuity Services sind limitiert. U.a. sind die Standard Backup Optionen im Hinblick auf die Speicherdauer ggf. abweichend von gesetzlich vorgegebenen Aufbewahrungsfristen
- !! Eine **Parallellizenzierung** ist für die Laufzeit des RISE with SAP-Vertrags nur zum Teil sichergestellt. Die Lizenzierung der SAV Datenbank Optionen für Legacy Systeme ist nicht Bestandteil des RISE with SAP-Vertrags. Eine Fortnutzung der Legacy Lizenzen kann durch den RISE with SAP-Vertrag zeitlich befristet sein, u.a. als Teil des Angebots, SAP Legacy Lizenzen in den Gesamtpreis als Trade-In Credit Discount einfließen zu lassen.
- !! **Parking & Termination Option** erlaubt es Systeme abzubauen; d.h. **keine Wartungskosten** (in der Regel ab Jahr 2)

# Kontrolle: Planen, Steuern & Überwachen Sie!

**!?** Seien Sie vorbereitet: Kennen Sie Ihre Risiken und Optimierungspotentiale!

- Vermessen Sie Ihre Umgebung frühzeitig unabhängig von SAP vor der Transformation! Welche Nutzung aktuell?
- Clean-up! Führen Sie Optimierungen auf Basis Ihrer Vermessung durch und planen Sie hierfür genügend Zeit ein!
- Definieren Sie die Baseline erst nach Ihrer Optimierung! Welche Lizenzen brauchen Sie in Zukunft?

**!?** Seien Sie vorbereitet: Planen Sie aktiv!

- Nach dem Kündigungsdatum enden die On-Premise-Nutzerrechte<sup>1)</sup> und die Wartungszahlungen, aber
- Planen Sie genügend Zeit für den Übergang ein!
- Steuern Sie in allen Phasen mit! Was muss wann transformiert, was kann nicht in die public oder private Cloud, was kann ausgemustert werden?

**!?** Langfristiger Business Case-Betrachtung und entsprechende Verhandlung!

- Vergleichen Sie die aktiven und neuen BoM (Bill of Materials) mit Berücksichtigung von Preissteigerungen
- Die Subskription neuer Cloud-Lizenzen erfordert eine erweiterte Investition parallel zum aktiven Invest
- Überwachen Sie die Transformation...und darüber hinaus den langfristigen Betrieb

<sup>1)</sup> entsprechend Standard SAP Cloud Extension Policy

# Seien Sie vorbereitet!

Clean up!



1 Messen Sie Ihre SAP-Systeme, um relevante SAP-Account zu identifizieren

2 Deaktivieren inaktiver Accounts und Überprüfen verdächtiger Accounts für Dienste

3 Identifizierung und Überprüfung von Berechtigungsrollen einschließlich Berechtigungsobjekten

4 Optimierung der Berechtigungsrollen ("reduce to the max") und Ableitung des passenden Lizenztyps

5 Konsolidierung der User Accounts für SAP named user und Ableitung des FUE-Bedarfs

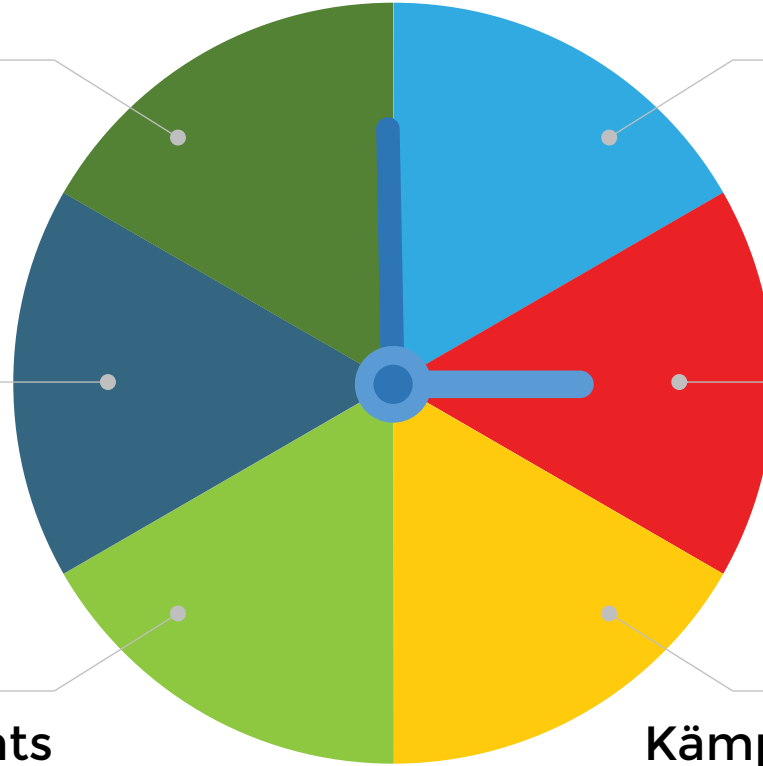
# Seien Sie vorbereitet!

## Planen und Steuern Sie!

Versuchen Sie, Preisanpassungen so lange wie möglich hinauszuzögern und sie zu blockieren!

Legen Sie nicht zu viele Cloud Service Funds fest und suchen Sie nach Optionen für einen ramp-up!

Versuchen Sie legacy use rights zu behalten, falls nötig und tauschen Sie nicht benötigte ein!



"Bringen Sie Ihr Haus in Ordnung" Bereinigen und optimieren Sie Ihre SAP-Umgebung

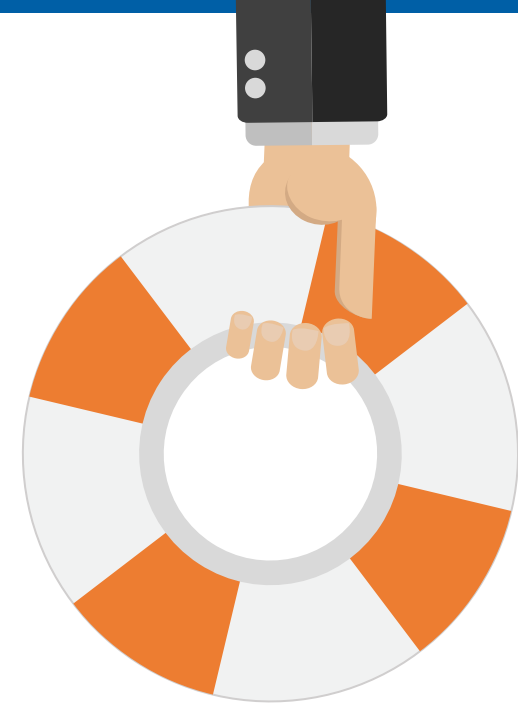
Kennen Sie Ihren aktuellen und zukünftigen Lizenz-/Subskriptionsbedarf und Ihre Überbestände

Kämpfen Sie um hohe Rabatte und halten Sie diese für zukünftige Käufe so lange wie möglich fest.

# Seien Sie vorbereitet!

## TIMETOACT und HONICO können helfen

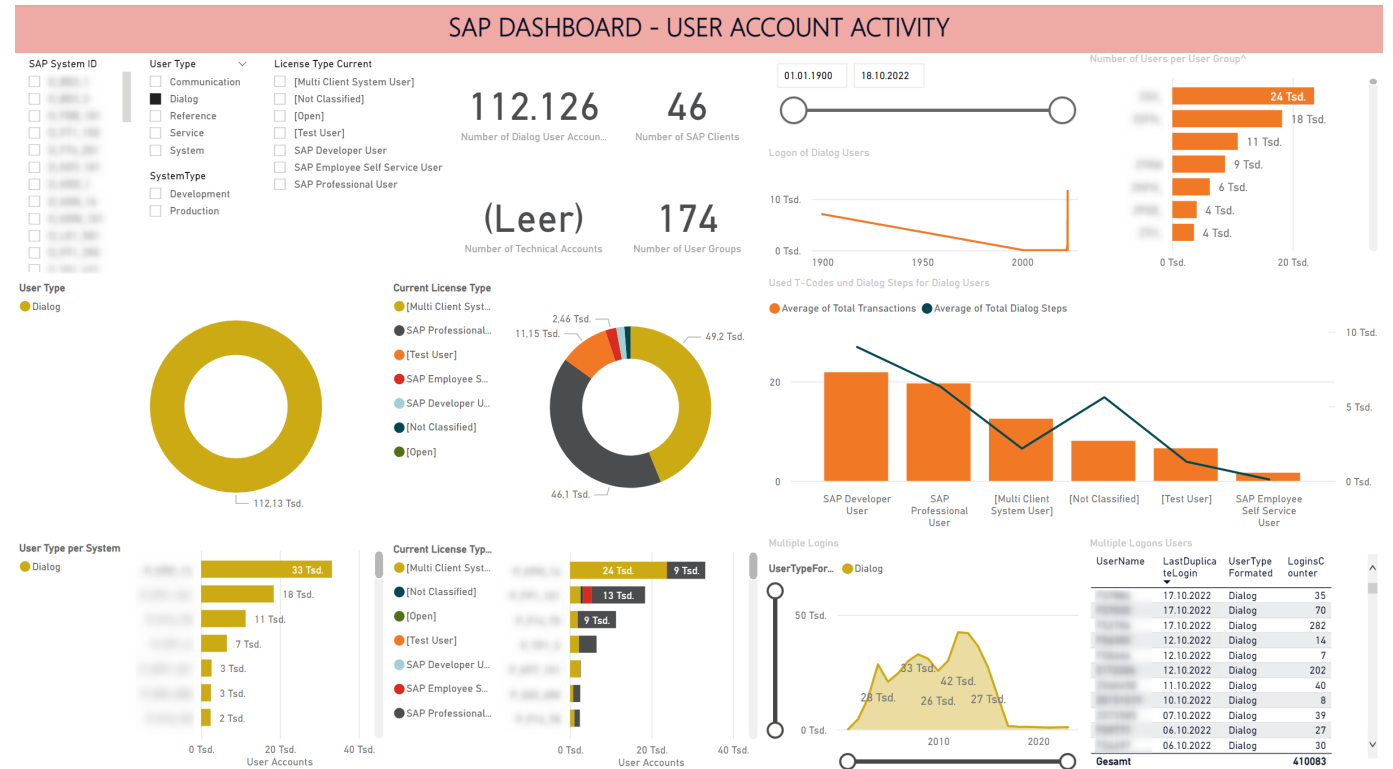
- **RISE with SAP-Lizenzierungsfahrplan (1 - 4 Wochen)**
  - 👉 Was besitzen Sie und welche Bedingungen sind wichtig zu wissen?
  - 👉 Wie sollten Sie einen Übergang planen?
- **Named User und FUE Baseline (4 - 8 Wochen)**
  - 👉 Was benutzen Sie?
  - 👉 Was kann optimiert werden?
- **Risikoanalyse des digitalen Zugangs (4 - 8 Wochen)**
  - 👉 Wo liegt das Risiko?
  - 👉 Was sind die Optionen?
- **Optimierung von Berechtigungsrollen (12 Wochen+)**
  - 👉 Welche Berechtigungsrollen gibt es?
  - 👉 Wie lassen sie sich den FUE-Kategorien zuordnen?



# Vertrauen ist gut, Kontrolle ist besser

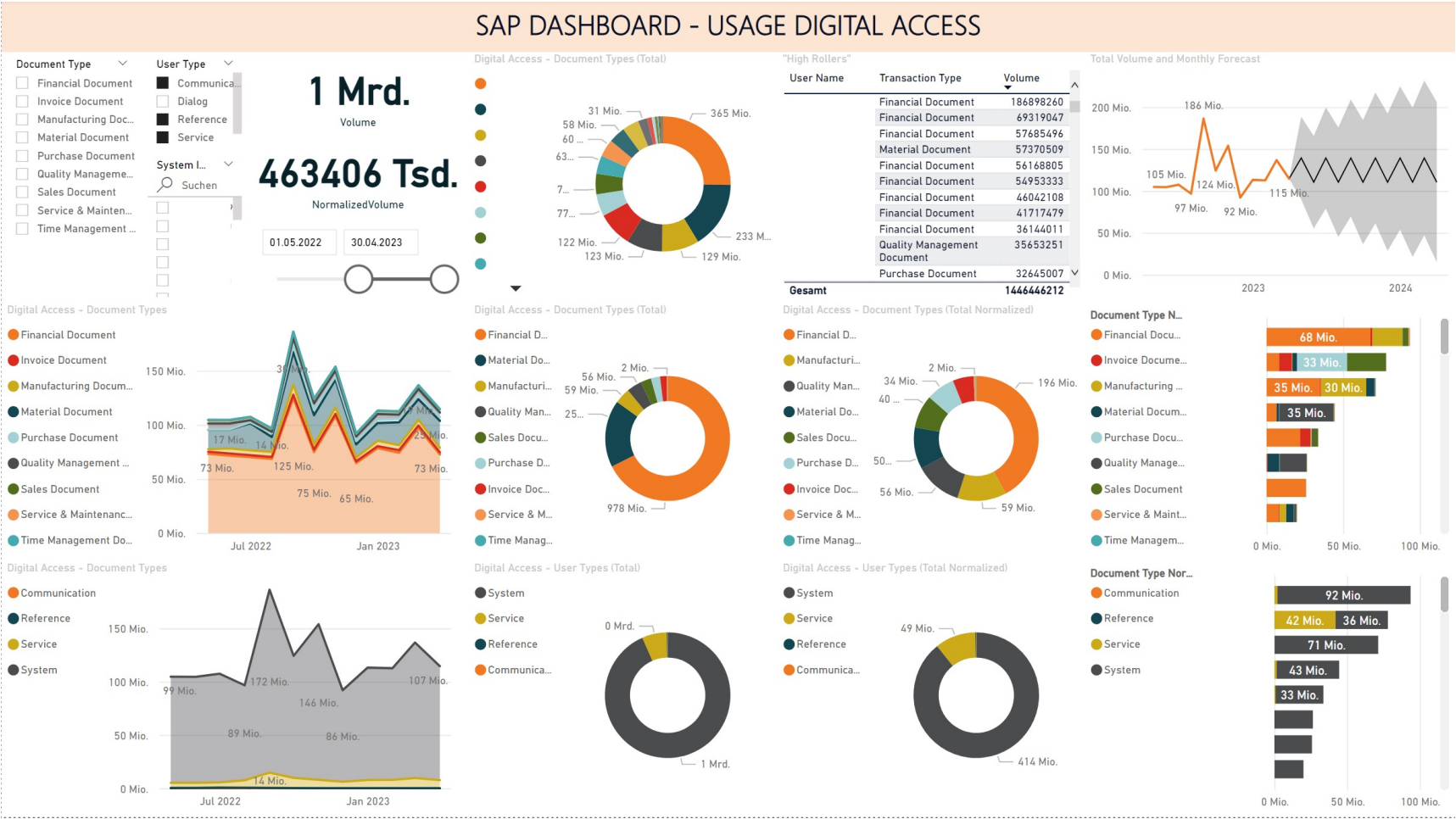
## Dynamic License Control von HONICO

- **Vermeidung unnötiger Kosten:** Unterstützung bei der S/4 HANA Conversion
- **Nahtlose Verbindung:** Integration mit beliebigen Datenquellen
- **Analyse der Anforderungen:** Regelbasierte Zusammenfassung und dynamische Auswertungen
- **Maßgeschneiderte Dashboards:** Anbindung an Power BI, QlikView und Tableau
- **Sofortige Erkennung von Veränderungen:** Kontinuierliche Überwachung und Benachrichtigungen



# Vertrauen ist gut, Kontrolle ist besser

## Dynamic License Control – Anbindung an Power BI





# RISE with SAP oder „Vertrauen ist gut, Kontrolle ist besser!“

Fragen und Antworten?

## Kontaktinformationen



Michael Bohlen  
Director Performance Strategy - IT Asset Management (ITAM)

TIMETOACT Software & Consulting GmbH  
Im Mediapark 5  
50670 Köln

Mobil: +49 151 14805282  
Email: [michael.bohlen@timetoact.de](mailto:michael.bohlen@timetoact.de)